

面接力UP↑(惹きつける力×見極める力)オープンセミナー

「惹きつける力」×「見極める力」で優秀な人材を獲得を！
～解るから活用できるへ！コミュニケーション心理学を実践し、活用した面接力UP↑手法～

「売り手市場の終焉」が叫ばれる10採用。
既に採用スタートの企業も多いと思われます。

さて？10採用は人事部の皆様にとって楽になるのでしょうか？

採用数・採用予算増を背景に、質よりも量を追いかける風潮が垣間見られた09採用・・・
対して、採用数・採用予算削減を背景に、量よりも質を重視する傾向が見られるであろう10採用・・・

また、「とりあえずエントリー」や「一括エントリー」の増加、喜ぶべき【母集団】の増加が、逆に不安材料となっていないですか？

そんな中、選ばれる企業となるには、そして優秀な人材を採用するためには何が必要なのでしょうか？

本セミナーでは、そのような問題・悩みを少しでも解決できれば、と面接にフォーカスしました。

これまで俗人的スキルにおいて面接を行っていた・・・
どうすれば意中の人材を獲得できるのか？
そもそも面接は、苦手だ！
うまく会社の魅力を伝えたい・・・
面接慣れした学生の本質を見抜きたいが・・・等々

悩みをお抱えの人事ご担当様、是非ともこの機会にご参加いただき、
欲しい人材を『見極める力』と『惹きつける力』を身に付け、是非、10採用を成功させて下さい！

セミナー内容

注)プログラム内容は一部変更になる場合があります

1. 会社説明会・面接場面でのプレゼンスマネジメント

- ◇候補者に与える視覚情報をコントロールする
- ◇面接官の魅力で会社の魅力を強くイメージさせる
- ◇第一印象を良くする具体的な方法

2. 面接時の学生との信頼関係(ラポール)構築

- ◇候補者が気持ちよく話せる環境設定
- ◇心理的な安心感を引き出す関わり方
- ◇信頼関係を保ちながら「掘り下げ質問」をする方法

3. 学生を会社のファンにさせる

- ◇候補者に魅力を感じさせる「状態管理」の方法
- ◇候補者の志望動機を形成し入社決定を後押しする方法
- ◇面接しながら候補者を共感させ、効果的に口説く方法

4. 内定者辞退を防ぐために

- ◇候補者の心理状態を把握し「迷い」を払拭させる方法
- ◇候補者の価値観を引き出し、志望動機を再確認させる方法
- ◇心変わりを防ぐための心理的な手法

開催概要

- 【日時】2009/1/29(木)
14:00～18:00(13:30開場)
- 【会場】廣濟堂本社ビル8階(港区芝4-6-12)
○JR田町駅徒歩7分 ○都営三田線・浅草線三田駅徒歩5分
- 【定員】30名様

講師

(株)廣濟堂 プログラムディレクター
デジタルハリウッド大学院客員教授

二階堂 忠春(履歴裏面)

- 米国NLPカリフォルニア研究所 公認NLPコーチ
- 米国NLP協会認定トレーナー・アソシエイト
- EQ公認プロファイラー ■日本交流分析(TA)学会正会員



講師プロフィール	対象
<p>(株)廣済堂 プログラムディレクター デジタルハリウッド大学院客員教授 二階堂 忠春</p> <p>電力会社、大手外資系コンサルティング会社、大手採用広告会社などでアセスメントを活用した採用支援を行う。コミュニケーションの重要性を痛感し、NLP(コミュニケーション心理学)・EQ(心の知能指数)・TA(交流分析)を研究。米国NLPカリフォルニア研究所より、現在、日本に数名しかいない「公認NLPコーチ」の認定を受ける。</p> <p>JMA(日本能率協会)主催の「チームリーダー育成基礎セミナー」の講師を務めるほか、デジタルハリウッド大学院では、NLPを活用した「プロデューサー人材」の能力開発を担当。現在、(株)廣済堂にて、企業の組織活性化のため研修プログラムの講師を務める傍ら、企業の採用支援および面接官育成のアドバイスを行う。</p>	<p style="text-align: center;">採用担当者、面接官、リクルーター</p>
	受講料
	<p style="text-align: center;">31,500円(税込)</p> <p>▶キャンセルポリシー 開催日8~14日前のキャンセル=受講料の30% 開催日2~7日前のキャンセル=受講料の50% 前日・当日のキャンセル=受講料の100%</p> <p>▶お申込後、ご請求書を発行いたします。</p>

お申込方法	ご注意事項
<p>▶申込欄に必要事項をご記入の上、03-3562-8712までファックスでお送り下さい。正式申込みとして受領されます。(お電話でのご予約も承ります。03-3562-8711までご連絡ください。その場合も申込書はお送り下さい。)</p> <p>▶お申込受領後1週間程で開催概要・受講証・請求書が発送されます。万が一、お手元に届かない場合はお手数ですがご連絡下さい。</p> <p>▶受講料は開催日の前日までに請求書の銀行口座までお振込み下さい。開催後のお振込みの場合は申込書の※お振込予定日欄に必ずご記入下さい。振込手数料は貴社負担でお願いします。</p> <p>▶開催日前日・当日のキャンセルにつきましては受講料全額負担となります。代理出席は受付いたします。</p>	<p>▶テキストは開催日当日に会場でお渡しいたします。</p> <p>▶本会場においては、録音・録画・撮影は固くお断りいたします。</p> <p>▶メールアドレスを頂いた方にはセミナーインフォメーションをお送りすることがございます。</p> <p>▶教育研修団体・経営コンサルタント・教育インストラクターの方のお申込はお断りする場合がございますので予めご了承下さい。</p> <p>※ご不明な点があれば、03-3562-8711までお問合せ下さい。</p>

個人情報のお取り扱いについて

(株)廣済堂では個人情報の保護につとめております。
詳細は弊社ホームページに記載されております。弊社のプライバシーポリシーをご覧下さい。尚、ご記入いただきましたお客様の個人情報は本催し物に関する確認・連絡・運営・開催後の各種情報提供とプログラムのご案内等に使用させていただきます。

参加申込書

FAX:03-3562-8712 までお送り下さい

御社名		事業所名	
所在地	〒		
ふりがな		部署/役職名	
参加者氏名(代表)		Tel	
		Fax	
E-mail		ふりがな	
ふりがな			
参加者氏名		参加者氏名	
ふりがな		ふりがな	
参加者氏名		参加者氏名	
お申込人数	計	※	お振込予定日
	名様		2009年 月 日

<連絡先>(株)廣済堂 人材営業部 セミナー事務局 〒104-0061東京都中央区銀座3-7-6 こちらからもお申込みできます。
 Tel:03-3562-8711 E-Mail:HRD@net.kosaido.co.jp URL:http://www.kosaido-hr.com

(注)ご記入頂いたお客様の情報に関しては、(株)廣済堂にて厳重に管理し、法令により許された場合を除き、お客様の承諾なく第三者に開示・提示することはありません。配信停止をご希望の方は御社名・FAX番号をご記入の上、ご返信下さい

印