

伝わる！究極のプレゼンテーション

~NLP(コミュニケーション心理学)を活用した話し方トレーニング~

人材開発・教育ご担当者の皆様、「話し方」に関する様々な悩みが現場から上がってきていませんか？
 本セミナーではプレゼンテーションについてNLP(コミュニケーション心理学)の観点で学んで頂きます。
 ご担当者の皆様が今後の育成プログラムを検討される際に、必要な情報をご紹介します。
 是非この機会に、プロのアナウンサー・NLPの専門家といった「話の達人」によるスペシャル講義の中で、NLPを活用した心理面へ働きかける「すぐ実践できるプレゼンテーション・ノウハウ」を体感し、究極のプレゼンテーションスキルのヒントをお持ち帰り下さい。

~職場の課題~

- 【新人】
 - ・報/連/相ができていない
 - ・相手からどう見られているか意識していない
- 【新任マネジャー】
 - ・誰に対しても同じ関わり方をしてしまう
 - ・部下のモチベーションを下げてしまう
- 【営業担当】
 - ・自分の言いたいことばかり話してしまう
 - ・うまく質問ができず顧客ニーズを引き出せない

『NLP
 プレゼンテーション研修』
 を社内導入すると。。

~課題解決後~

- 【新人】
 - ・ポイントを押さえた報/連/相ができる
 - ・相手を惹きつける話し方ができる
- 【新任マネジャー】
 - ・部下のタイプに合わせた接し方ができる
 - ・部下のモチベーションを上げることができる
- 【営業担当】
 - ・相手の聞きたい情報にフォーカスできる
 - ・効果的な質問により顧客ニーズを引き出せる

開催概要

- 日 時： 9月11日(木) 16:30~18:30(開場 16:00)
- 会 場： 廣濟堂本社8階講堂
(最寄駅:JR田町駅徒歩7分/都営三田線・浅草線三田駅徒歩5分)
- 定 員： 30名様
(ご参加は1社につき2名様までとさせていただきます)
- 受講料： 無料

プログラム

1. すぐに使える「話のまとめ方」
 - 分かりやすく伝える方法とは？
 - 伝わる話の構造とは？
2. 相手のタイプを見極め、働きかける言葉の使い方
 - 相手のモチベーションを上げる言葉遣い
 - 相手を動かすタイプ別キーフレーズ
 ※内容は変更になる場合がございます。

講師

株式会社 オフィスプレスユー 代表取締役 田中 千尋
 三重エフエム放送(株)、地元テレビ局のフリーキャスターとして各番組に出演。プロ司会者として、各種大会・カンファレンス等の総合司会を実施。これまでに2,000本以上の実績を有する。コミュニケーション心理学を活用した研修・講演を官公庁、大手企業、病院、学校法人に多数実施。潜在能力を引き出す独自のトレーニングメソッドにより、第一線で活躍する司会・放送タレントのプロを輩出。

- 米国NLP協会認定トレーナー・アソシエイト
- NLPメタプログラム(言語学)LABプロファイル プラクティショナー

株式会社 廣濟堂 プログラムディレクター
デジタルハリウッド大学院客員教授 二階堂 忠春
 電力会社、大手外資系コンサルティング会社を経て、ヒューマンスキルの向上を目的とする教育コンテンツの開発、研修及び講演を多数実施。

- 米国NLPカリフォルニア研究所 公認NLPコーチ
- 米国NLP協会認定トレーナー・アソシエイト
- EQ公認プロファイラー ■日本交流分析(TA)学会正会員

※(株)廣濟堂出版発行[BIZ STYLE]にて、「思考変革のための実践心理学~脳の取扱説明書」を連載中

お申込みはFAXにてご返信願います → FAX:03-3562-8712

★お申込み欄★

■御社名		■所在地	
■ご参加者名 (1社2名様まで)	①	■所属部署	①
	②		②
■TEL		■FAX	
■E-Mail			

企業概要

株式会社 廣濟堂
 -東証1部上場-
 印刷業を母体とした社歴50年の企業がコミュニケーション系の研修・人材紹介を中心とした人材ビジネスを展開中。
 ■創業： 1949年1月
 ■資本金： 98億円
 ■従業員数： 1,480名
 ■本社： 東京都港区芝4-6-12

〈連絡先〉 人材営業部 セミナー事務局 (TEL: 03-3562-8711 / 住所: 〒104-0061 東京都中央区銀座3-7-6)
 ・E-Mail: HRD@net.kosaido.co.jp ・URL: <http://www.kosaido-hr.com> ←こちらからもご応募できます ※研修HP